

中国太平董事长、总裁皆来自中国人寿集团，而中国人寿集团董事长则来自中国太平，显示出两家公司之间深厚的渊源



(中国人寿副总裁尹兆君，图源：中国人寿集团官网)

公开信息显示，尹兆君生于1965年7月，北京人，毕业于北京财贸学院（现为首都经济贸易大学）会计系，后获中国政法大学公共管理硕士学位。1990年7月加入交通银行股份有限公司（下称“交通银行”，601328.SH，3328.HK），2005年起先后任交通银行北京市分行行长助理、山西省分行副行长，2011年起历任交通银行山西省分行行长、河北省分行行长、北京市分行行长兼北京管理部（集团客户部）副总裁。

尹兆君与王滨皆来自交行，皆曾任交行北京市分行行长，王滨曾兼任北京管理部总裁，而尹兆君曾兼任北京管理部（集团客户部）副总裁。2012年王滨调任中国太平集团时，尹兆君则在四年后调任中国人寿集团。

2016年10月加盟中国人寿后，尹兆君出任中国人寿集团副总裁、党委委员。三年后（2019年7月29日），接替刘家德出任广发银行党委书记、副董事长、行长，重返银行业。此外，尹兆君还兼任国寿投资控股有限公司董事长。同时任中国人寿股份董事、中国人寿财险、中国人寿保险(海外)董事，以及中国联合网络通信集团有限公司董事、中国金融会计学会副会长等职。

在本次调整之前，中国人寿集团管理层有“一正五副”，其中四名出身于银行业，尹兆君是其中之一。

尹兆君接任广发银行行长时，彼时中国人寿股份有限公司(下称“中国人寿”，601628.SH)入主广发银行已有三年，亦是中国人寿入主后首次更换行长。

尹兆君加盟广发银行的当日，广发银行在上海宣布“双轻”转型战略，提出要将交易银行、投资银行、资产管理、财富管理、资产托管、金融市场等业务列为“双轻”转型的重点。

在2019年上半年工作会议上，广发银行确立了“三至五年内实现公开上市”的目标。中国人寿集团兼广发银行董事长王滨彼时提出，广发银行要主动承接集团战略部署，明晰优化自身发展定位，对其发展按下了“快进键”，要跑出“加速度”，开启“新征程”。

在王滨提出的“重振国寿”战略下，广发银行围绕“价值创造”主线，以保银协同来打造综合金融优势。据了解，广发银行为此启动了“战狼行动”计划，以深化保银协同模式。在深化“白金项目”的同时，又启动“双鑫项目”，以构建综合金融营销协同平台。

就在尹兆君赴任中国太平的三天前（12月22日），广发银行还首次提出了“保险业金融服务商”的理念，表示要与保险机构强强联合。通过建设三大平台综合服务能

力，建成具有银保协同特色的金融服务生态圈。

广发银行披露的数据显示，截至2020年12月，广发银行办理中国人寿集团的年资金清算规模已超1万亿元，年均复合增长率逾30%。在资产端，广发银行已实现与中国人寿投资机构项目对接全覆盖，落地投融资项目3578亿元，联动合作规模近500亿元。通过银保协同，代销保费年均增长35%。

7月16日，渤海银行挂牌上市，至此12家全国性股份制商业银行中仅余恒丰银行和广发银行尚未上市。广发银行早在2011年便已启动上市项目，随着尹兆君调任中国太平，广发银行未竟的上市事宜，将由其继任者完成。

据了解，尹兆君在中国人寿集团期间比较低调，鲜少在媒体面前露面。2019年1月参加“2019慧保天下保险大会”时，曾在发表演讲时谈到，随着客户主体的更新换代，对服务水平和质量信息获取以及风险防范的要求越来越高，更加寻求综合解决方案，多渠道金融融合，倒逼跨界经营与生态圈的建立。保险规划、理财规划、养老保障健康管理、幸福生活等概念将促使产业边界逐渐模糊，不断催生出新的产业生态。而科技的推进，也在倒逼保险行业业务模式不断创新，并成为衡量保险机构高质量发展的关键因素。

无论是中国人寿还是中国太平，皆在经历转型。2018年罗熹接任中国太平董事长后，发布了新时代发展战略，并在次年提出全面实施赋能计划，表示要推进集团国际化、信息化、市场化。2020年则被确立为“创新年”。

不过，王思东升任中国太平掌门后，尚未对外推出新的发展战略。随着尹兆君到任，未来“王尹组合”将带领中国太平逆转业绩颓势，亦为业界所期待。