

一般来说，客户贷多少款，银行就放多少款。不过，崇左扶绥县的小温近日却在贷款买车时遇到了一件怪事：本来要贷款5.4万元，结果银行的账单短信上却显示放款了6.9万余元。多出来1.5万元是怎么回事？

奇怪：贷款总额莫名提高

11月30日，在南宁安吉二手车市场内一家名为和创二手车的车行里，小温看中了一款马自达3系轿车。该辆轿车标价8.6万元，行驶里程是5.7万公里。

在砍价时，小温提出能否少5000元，“8.1万行不行？”结果车行工作人员很爽快的同意了这个价格。双方商定，小温向车行支付26700元的首付，其中预付定金3000元，剩余的54300元车款则走贷款。

视频面签话术

本人 雷，身份证号后四位为 251X，于 2019 年 11 月 30 日自愿向 伍捌金融 申请汽车融资，车辆为 马自达 2014款 1.5 自动舒适型，具体车型以本人所签署的相关协议列明的为准，车辆结算价 99500 元，本人支付首付 49750 元，月还款额为 2170.17 元，此为试算金额，具体以 APP 展示的还款计划表为准，共计还款 36 期，融资总额为 69254 元。本人承诺若产生逾期，经催收后仍未按时还款，则伍捌有权，无需通知本人，收回并处置承租车辆。上述费用标准，若本人有异议，此时有权终止汽车融资，则伍捌对应退还全部首付款。本人已完全理解知悉上述内容，认可该车辆金融产品方案中的相关费用标准，将严格按照汽车融资合同履行还款义务。

 **南国早报客户端**
新闻热线：0771-5690127

M-20190730

小温提供的“视频面前话术”。

面对小温提出的疑问，对方解释称因为这是二手车，存在贬值，所以要把价格提高些，才能下来那么多的款项。随后，小温按照朱女士的指引，走完了最后一个程序。

质疑：部分费用重复收取

当晚上7时，小温收到银行发来的短信，明确借款总计为69254元，而且这笔钱直接转到贷款公司的账户。意识到事情不对，小温连夜跟朱女士联系，得到的答复却是“车款是5.4万，保险是3000多元，剩余1.1万余元的是贷款公司给银行的一个保证金。”



小温给贷款公司支付的6000元费用，里面包含GPS的费用。

点开银行的贷款明细，小温发现6.9万元贷款被分为两笔，一笔金额近5万元，用途是购车；另一笔是1.9万余元，用途是附加产品/服务。而附加产品/服务共有6项，具体为GPS费（3600元）、安全保障服务费（1253元）、商业险（2360元）、代办服务费（680元）、交易服务费（5900元）、技术服务费（5711元）。



要想赚钱，就得把贷款总额做高，为了不让客户发现，月供不变或者微调就成了关键。小钟进一步揭露道：“在没有签合同之前，贷款公司给客户列贷款明细，一般会把利率偷偷提高，例如跟客户说的是利率8%，但在实际计算时，会按12%或者更高的来算，得出来的月供就会比实际的要高。然后，贷款公司就按月供不变或者微调，还款期数不变的情况下，以8%的利率去回算贷款总额。”

“消费者最关注的就是月供，只要月供不变或者微调，大多数人很难发现贷款总额的变化。”小钟表示，由于被发现已经是事后，加上合同、视频面签都有消费者的签名，“从法律上，消费者拿贷款公司没有办法。要想避免被坑，在签合同之前，一定要看清楚合同条款。”

小温算了一笔账，按照贷款6.9万元来算，购买这辆二手车需花费近11万元，足足比按贷款5.8万（含保险）多还1.5万元。而一辆全新的该款车型，标价也不过是12万多元。“我用一辆新车的钱，买了一辆二手车。”小温非常无奈。

目前，小温已将此事反映给12315，南宁市西乡塘区市场监管部门也已介入了解此事。

编辑 | 陈程

本文由南国早报原创出品，未经许可，任何渠道、平台请勿转载。违者必究。