

很多人第一张信用卡就是招行信用卡，在四大行还对办信用卡客户设置各种门槛时，招行的信用卡办卡员满大街找客户，只要有个工作就能办招行的信用卡，就算没工作，在招行有存款也能办信用卡，甚至学生党也可以办个0额度的招行学生信用卡。一时间，信用卡曾经就和招行划上等号。

招行以美食团购活动，周三五折优惠活动吸引了不少用户，特别是从2013年开始，招行放松了高端信用卡审批，招行代发工资月打卡满1万5就可以申请经典版白金信用卡，满1万8就可以申请钻石信用卡或者百夫长白金信用卡。各大信用卡论坛，招行的板块曾经无比热闹。招行信用卡发卡量跃居股份行第一，所有银行第二，刷卡额更是以4万亿，位居所有银行之首。招行的信用卡业务给招行带来了近3成的营收，刷卡费，分期手续费赚得盆满钵满。

在众多信用卡用户中，有一群特别的存在，卡圈称为DLB(大撸逼)，他们分为额度党和权益党。

额度党的主要目的就是套现，他们自己办POS机，套现，或用来作为生意周转，或用来以贷养贷。由于招行的信用卡提额特别容易，经常刷，额度很容易破10万，临时额度甚至能到20多万，并且风控不严格。不像平安，交行一刷大额就被要求上传发票，否则降额甚至封卡。招行搞了个俗称小黑屋与大黑屋机制，小黑屋就是违规用卡后临时额度不给续了，大黑屋是违规用卡后临时额度不给续，不给信用卡分期。正常用卡一段时间就会出黑屋，于是额度党与银行开展敌进我退，敌退我进的斗争。额度党经常导致的问题是，套现后还不上钱了。以资产质量优良著称的招行的信用卡贷款不良率居然高达3.11%，有277亿不良贷款，而其对公贷款不良率才1.33%

权益党的目的是套取信用卡权益。银行的高端信用卡附赠各种权益，例如机场高铁贵宾厅，体检，兑换航空公司里程，酒店积分等。招行的经典白、钻石卡、百夫长都能换航空公司里程，百夫长能换万豪积分。权益党也自己办POS机，刷卡获取积分，或者参加活动拿积分用积分换权益，比如有专门薅百夫长万豪积分的，每年15万积分兑满(差不多要刷卡300万)，大约能住个十几晚的奢华酒店，有人干脆把酒店权益卖出去赚钱。咸鱼上卖招行权益的人不再少数。



万豪10万积分转赠，每万分480 个人诚意出售，有
¥480 ¥500 3人想要

包邮 万豪积分 10W分，
不零卖，分渠道为招行百

¥500 ¥600 2人想要



广东

芝麻信用极好



招行为了避免被权益党薅羊毛，也是煞费苦心，POS机MCC十几类，200多万商户不累计积分。玩游戏从给永久积分变成有效积分，一旦发现某游戏会让人薅到积分，立马下线游戏，从去年开始，停办了一切可以获取积分的活动，停发多倍积分信用卡，权益兑换设置积分上限，每年十五万积分上限改成5万分(曾经导致大量持卡用户投诉到银监会)，高端信用卡附属卡开始收年费，提升高成本的经典白下卡难度，导致可以免年费的白金卡比刚性年费的钻石卡还难下卡，种种削减权益的做法导致很多高端信用卡用户销卡，与此同时，建行，交行，正在大力推广高端信用卡，做各种多倍积分活动，不少人从招行换到其它银行。

信用卡给招行带来了辉煌的成就，招行的高端信用卡曾经是很多人梦寐以求的信用卡，到现在，招行的信用卡客户不满意招行的服务，招行的信用卡贷款不良率居高不下，辉煌的信用卡业务似乎正在成为招行的负担。