



在获得了 380 万美元投资之后，总部位于深圳的“神秘”矿机制造商凛灸（Linzhi）一度将生产项目延迟了九个月，但现在，他们已经准备好生产第一批强大的全新矿机，帮助矿工开采以太坊（Ethereum）和以太坊经典（Ethereum Classic）。

本周三（9月10日），凛灸公司透露已经从台湾芯片制造商台积电订购了 37 个晶圆，这样能让他们建造大约 200 个专用集成电路（ASIC）矿机。实际上，这些矿机都将用作于样机，并测试能否支持工作量证明算法ethash进行有效挖矿。一旦样机测试成功，将标志凛灸公司向大规模量产矿机迈出了重要一步，也使他们可以与其他芯片制造商（比如英伟达）和挖矿设备制造巨头比特大陆、InnoSilicon等公司竞争。（星球君注：目前比特大陆和InnoSilicon的矿机都支持ethash挖矿算法）

每年有大约 500 万以太坊原生代币被矿工开采，目前价值超过 8 亿美元。而对于以太坊经典来说，由于在 2016 年硬分叉之前保留在了初始以太坊分类账本上，每年会有大约 900 万原生代币被开采，目前价值超过 6000 万美元。

强大的芯片

凛灸公司成立于 2018 年 2 月，创始人是 Avalon 比特币矿机制造商嘉楠耘智公司的芯片设计主管陈敏，他透露自己完全是自筹资金创业，启动资金大约有 400 万美元。2018 年 9 月，该公司宣布将生产支持 ethash 挖矿算法的 ASIC 矿机，据称新矿机的挖矿效率也将超过市场上同类产品，其目标规格设定为 1400

MH / s，耗电量为 1 千瓦时。

这是什么概念呢？让我们那市场上英伟达 GTX TitanV 8 做个比较，根据矿池 f2pool 矿工盈利能力指数显示，这款显卡是目前 ethash 算法挖矿中最赚钱的设备之一，其算力约为 656 MH / s，耗电量为 2.1 千瓦时。

如果按照以太坊当前约 180 美元的价格、以及每千瓦时 0.04 美元电费和网络难度计算的话，每台 GTX TitanV 8 日均利润可以达到 7.35 美元。同样，如果使用这台设备来开采以太坊经典，最终计算出的日均利润大约在 6.70 美元左右。

“A 计划、B 计划”

自从矿机生产计划公布以来，凇炙公司几乎将所有初始资金都用在了芯片设计研发上，他们的运营团队大约有十几个人，而且已经下单购买了第一批晶圆，希望能够通过样机测试实现预期的挖矿能力。

根据凇炙公司之前透露的消息，他们原计划在 2018 年 12 月左右订购第一批晶圆，以便在 2019 年 4 月份准备好样机，如果测试顺利的话，就能在 6 月份批量生产了，但最终计划出现了延迟。

对此，凇炙公司表示：

“我们低估了芯片制造的复杂度，也没有估算好开发团队的工作时间。但现在我们谨慎乐观地认为，我们可以按照原计划如期推进，这意味着样机将在 2019 年 12 月完成部署，预计会在 2020 年 2 月进行大规模生产。”

然而现在摆在凇炙公司面前的一个最大风险，就是以太坊社区已经决定将激活所谓的 ProgPow 算法，该算法就是要削弱使用 ASIC 矿机优势，但目前尚未确定具体实施时间。不仅如此，以太坊开发人员还希望从工作量证明算法转变为权益证明算法，这样将彻底消除挖矿。

对于这些问题，凇炙公司可能需要准备一套“B 计划”了。

按照陈敏的说法，相比于以太坊，他们其实在以太坊经典社区更活跃：

“我们的 A 计划是专注于以太坊经典挖矿，因此如果以太坊是一个选择，也挺不错的。目前以太坊社区对于是否实施 ProgPow

依然没有确定，但我们认为这不是我们渴望获得的市场，所以也没有过于关注。”

反向打折

陈敏表示，凛灸公司计划采取一种所谓的“反向打折”（Reverse discount）策略，如果样机测试成功，他们将开始接受矿机预购，这意味着你购买的越多，支付的金额也就越多。这种策略其实对个体矿工不太有利，因为通常单个矿工实体不太会购买太多挖矿设备，凛灸的销售策略似乎更多地面向那些更有实力的矿工或矿池。

虽然目前尚未公开凛灸矿机的最终售价，但他们透露，即便是订单数量相对较少的个体矿工，也能够在四个月时间内获得投资回报。陈敏最后说道：

“这是我们对去中心化理念所做的努力和贡献，矿机销售将首先针对某些特定地区的开发者和社区，如果订单量足够大，我们会提供反向折扣。个体矿工会在四个月左右时间获得投资回报，而大订单则需要支付更多费用。”