

金融界7月29日消息 由金融界与友成基金会联合主办、易准律师事务所协办的主题活动“慈善信托研讨会”如期召开。活动以“慈善信托大有可为”为主题，来自中国慈善联合会、中国信托业协会、原中国银监会以及多家信托公司的领导、专家、大咖莅临现场，围绕信托行业支持乡村振兴等话题展开深入探讨。

中融信托家族办公室总经理王汝成参加主题为《创新引领行业新路径，深度赋能“共同富裕”》的圆桌讨论。

王汝成表示，中融信托主推的慈善信托模式是“家族信托+慈善信托”的模式。由于当前还有很多人不了解慈善信托，更不清楚慈善信托的好处，需要去宣传和推广。因此，中融信托是把慈善信托和家族信托结合起来，在解决家族客户财富隔离与传承的刚需同时，帮助客户通过慈善信托解决家族精神的传承问题，为慈善信托业务匹配了具体的应用场景。

中融家族信托存量有600个高净值的家族客户，这些客户的慈善需求与慈善信托对接，目前已经设立了16单左右的慈善信托，每年都有若干个慈善信托推进，每年都有真实案例，也有更多创新需求。中融信托的家族信托今年的存量管理目标是200亿元，在潜在客户的沟通中就有很多慈善信托需求。

王汝成指出，慈善人才培养关键在于实践。中融信托设立了包括单一委托人、多委托人、双受托人、多项目执行人等各种类型的慈善信托，涉及的慈善方向也有很多，包括教育、医疗、扶贫、赈灾、乡村振兴等。因此，人才培养核心是需要业务中实践，在过程中提升自己，业务可持续才真正留得住人。另外，慈善业务属于公益项目，收入较低，但是与家族信托结合产生了综合效益，更有利于留住专业人才。

今年7月，中融信托与中国妇女发展基金会签署合作备忘录。王汝成表示，很多慈善信托的项目执行人选择妇基会，主要是中融信托更专注于做好受托人的工作，通过合理的慈善信托架构实现善款的独立和透明化，并管理好慈善信托资金。但是在慈善项目执行方面，只靠信托公司是不行的，基金会积累了大量项目执行实践经验又是成熟慈善项目的项目池，可以为满足客户的慈善需求提供具体的解决方案并实际操作，与信托公司有效互补。

最后，王汝成指出，随着信托转型的深化，家族信托可以为客户提供多元化的资管产品，包括标准化产品、定制化的产品，受托人可以作为家族客户与专业资管机构间的桥梁，联系、沟通、谈判、设计专属产品，满足家族传承目标下的长期资产管理需求。另外，家族信可以装入客户的各类资产，包括房地产、公司股权、艺术品等，有利于家族大类资产的统筹管理和安排。

本文源自金融界