

本篇文章给大家谈谈信托和货币基金那个安全，以及信托基金和基金的区别对应的知识点，文章可能有点长，但是希望大家可以阅读完，增长自己的知识，最重要的是希望对各位有所帮助，可以解决了您的问题，不要忘了收藏本站喔。

本文目录

1. [信托公司好还是银行好](#)
2. [500万买信托还是理财](#)

一、信托公司好还是银行好

1、信托产品的发行渠道分为主动销售和三方机构代销，从成本和收益上看代销肯定是要有销售费用，一般行规代销给机构投资者几十bp，代销给高净值客户销售费用1-2个点。这些都是从产品收益中扣除。

2、换句话说，直接从信托公司买产品收益更高，因为销售费用低或者没有。信托公司销售能力差别很大，销售能力不行的一般会选择找专业机构代销。

3、专业机构包括有代销资质的商业银行，五大行，股份制，部分大城商行。还有专业的三方管理机构，比如恒天财富中融的，诺亚财富。

4、专业机构代销虽然收益低但也是有好处的，一般来说代销产品也要过代销机构的风控，等于多了一重风控，且银行一般要比信托风控更严格，过了银行的风控你能更踏实点。财富公司的代销风控也还不错，但是财富公司一般对代销产品的收益有相对银行高的要求，风险和收益是成正比，一般三方财富公司的产品质量要相对弱于银行的。

5、还有个耍流氓的内幕，银行虽然没有法律责任，但大部分情况下会为自己带代销的产品做隐性增信，包括不限于流动性支持，展期，抑或直接出钱刚兑。因为银行的商誉真的损失不起

6、各个销售渠道大致倾向和特点如上，但是很多时候也有同一产品，同样价格在三个渠道同时销售的，咱不抬杠，说一般情况。

7、选银行代销信托推荐股份制银行层级，个金业务做的不好的行产品价格会高，收益风险均衡；大行代销产品收太低；城商行风控太激进。

8、产品选择上，选公司是个办法，虽然现在天天有人嚷嚷打破刚兑，但没有人敢

，除非真兜不住了。目前68家里面没有爆雷产品的信托公司几乎没有吧，大公司无非是兜底能力更强，国企更担心商誉。68家公司的注册资本和股东背景网上都能查到，具体不细说。注册资本大的，央企，国企背景公司优先吧。净资产30亿以上能和保险资金对接的优选。注意负面消息，政治因素。

9、具体到产品层面，基础资产，产品信用结构等级，增信措施要搞清楚。白话说信贷思维就是，谁借钱，借钱去干啥，那什么还钱，还不上怎么办。最好买有评级的产品，AA或以上产品，国资背景，有抵押，有可变现的实物抵押优先。产品说起来就比较复杂了，不展开。

10、最后说一下，信托在固定收益产品中算是风险相对高的，虽收益可以，但流动性弱，

不建议做现金资产全额配置，可支配现金投资信托产品的比例不要超过30%。

11、不建议做现金资产全额配置，可支配现金投资信托产品的比例不要超过30%。

12、综上，专业人士能看懂产品的，直接找信托公司买，看得懂产品自己去信托公司抢不到份额的找财富公司买，不太看得懂产品的找银行买，完全看不懂产品的你还是去做协议存款，买点货币基金，债券型基金。权益类产品不讨论。

13、风险和收益永远是成正比，没有绝对的无风险收益。资产配置应该追求绝对收益，并遵从安全性，流动性，收益性原则，本金安全性永远是第一位。

二、500万买信托还是理财

1、这个一是要看自己的需求，是否是刚需，要是刚需的话直接买房，因为刚需在任何时候买房都是正确的时点，如果不是刚需，而是投资买房的话，那就另当别论。

2、目前房市不温不火，十年黄金期已过，不建议投资买房！二是不是刚需配置信托产品是个不错的选择，信托公司毕竟是经银监会批准成立的正规金融机构，实力强大，银行理财资金大部分也投向信托产品，不过银行理财收益4-5%要比信托8-9%低不少，在银行理财等于资金的收益让银行赚不少，基于安全度是一样的。

3、建议直接在信托公司买信托产品会更好些，就是信托门槛比较高，一个信托产品100万起投，100-300万共50个小额，300万以上不受限制，信托理财规模截止到19年2月达到22万亿，超越银行理财21万亿，位于四大金融机构之首，信托产品

也以安全度高

关于信托和货币基金那个安全和信托基金和基金的区别的介绍到此就结束了，不知道你从中找到你需要的信息了吗

？如果你还想了解更多这方面的信息，记得收藏关注本站。